

partners

UNSERE PARTNERSCHAFTEN GEMEINSAM ZUM ZIEL



Archivista und Interest Partner kennen einander
Wenn Kunde nach digitaler Archivierung fragt, verweist Partner auf Archivista
Betreuung des Kunden durch Archivista GmbH
Keine Kommission wenn beide einen Auftrag erhalten
Vermittlungskommission



Wenn Kunde nach digitaler Archivierung fragt, verweist Referral Partner auf Archivista
Partner arbeiten beim Thema Schnittstellen zusammen
Betreuung des Kunden (Bereich digitale Archivierung) durch Archivista GmbH
Partner erhält Kommission auf Software-Lizenzen



Partner empfiehlt Produkt nicht nur, sondern installiert es selbst beim Kunden
Damit er dafür gut vorbereitet ist, bezieht er eine ArchivistaBox SAENTISplus mit Barcode-Option und vier Stunden Schulung
Er erhält Wiederverkaufsrabatt



Wie Solution Partner. Unterschiede:
Partner mit sehr gutem Standbein in bestimmter Industrie
Partner mit grösseren, sehr komplexen Kunden
Partner macht Eigenentwicklungen
Archivista GmbH leistet noch mehr Engagement wie Entwicklung von Speziallösungen etc.



Archivista GmbH
CH-8118 Pfaffhausen
Tel: +41 (0)1 254 54 00
Fax: +41 (0)1 254 54 02
webmaster@archivista.ch



partners

NUTZEN FÜR ALLE

Die ArchivistaBox-Systeme sind aus der Philosophie entstanden, dass die Integration eines DMS- und Archivierungs-Systems viel einfacher von-statten gehen kann, wenn das gesamte System vorkonfiguriert (Plug & Play) bereitgestellt wird. Dadurch sind die ArchivistaBoxen geradezu prädestiniert für den Verkauf und die Implementation durch Vertriebs-partner. Unser Konzept bietet Ihnen als Partner z.B. Folgendes:

> Plug- & Play

Ready to use ArchivistaBox-Konzept

> Gesetzeskonform

Rasterbasierte sichere und bewährte Langzeitarchivierung
(30 Jahre Garantie auf Datenstrukturen)

> OpenSource

Unsere Software wird auf OpenSource-Basis entwickelt.

> Support

Die ArchivistaBoxen werden inkl. Support und Wartung ausgeliefert.



INTEREST & REFERRAL PARTNER

Als Interest & Referral Partner unterstützen wir Sie mit umfassenden Ver-kaufsunterlagen aktiv an der Front zu unseren Selbstkosten. Sie können zusammen mit dem Endkunden jederzeit (nach Anmeldung) bei uns vorbeischauen. Falls notwendig stellen wir auch Referenzkunden oder führen eine Demo direkt vor Ort durch (bei Referral Partnern). Rechtlich betrachtet erfolgt der Vertragsabschluss direkt zwischen Ihrem Endkun-den und Archivista GmbH, so dass Sie sich voll und ganz auf den Verkauf und die Kundenbeziehung konzentrieren können.

SOLUTION & INTEGRATION PARTNER

Willkommen als Lösungsanbieter! Damit der Einstieg problemlos und reibungslos von sich geht, erhält jeder Solution- und Integration-Partner ein umfassendes Einstiegspaket zum Selbstkostenpreis.

Sofern Sie Support benötigen, bieten wir Ihnen diesen zu stark vergünstig-ten Konditionen an., egal ob Sie direkt beim Kunden stehen oder Sie ihn für sich selber beziehen. Sie erwerben die Archivista-Boxen von uns und verkaufen sie dem Endkunden. Als Integrations-Partner sind Sie in der La-ge, selbständig Erweiterungen bei Ihren Endkunden anzubieten.

Archivista GmbH
CH-8118 Pfaffhausenn
Tel: +41 (0)1 254 54 00
Fax: +41 (0)1 254 54 02
webmaster@archivista.ch



GESAMTPACKAGE SOLUTION & INTEGRATION PARTNERS

Das Einstiegspaket – bestehend aus den untenstehenden Komponenten – erlaubt es dem Vertriebspartner, typische Kundenlösungen bei Firmen des unteren bis mittleren Segmentes selbständig zu implementieren.

- > **ArchivistaBox SÄNTIS**
- > **Scanner Fujitsu S510**
- > **OCR-Modul und Barcode-Option**
- > **Technische Schulung**

Die ArchivistaBox SÄNTISplus dient einerseits als **Demo-Station, kann aber auch produktiv eingesetzt werden: z.B. können** neue Kundenfälle real durchgespielt werden, bevor die Lösung beim Kunden installiert wird. Das OCR-Modul (beste Texterkennung) ist unabdingbar für die Erstellung einer **Volltextdatenbank**. Aus diesem Grund ist es Teil des Einstiegspaketes für Distributionspartner. Eine 3er-Lizenz befähigt zum gleichzeitigen Arbeiten von drei Personen, eine Datenbank ist auf 20'000 Akten beschränkt.

Barcodes sind nach wie vor ein probates Mittel der **Effizienzsteigerung**. Beim Einscannen von Belegen kann dank Barcodes der manuelle **Beschlagwortungsaufwand stark vermindert** und die Genauigkeit gleichzeitig erhöht werden. Archivista GmbH legt Wert darauf, dass Vertriebspartner ihren Kunden diese Technologie anbieten können.

Die ArchivistaBox-Systeme sind vorkonfiguriert und gegenüber herkömmlichen Installation sehr **leicht einzurichten**. Vier Stunden Training für Vertriebspartner reichen deshalb aus, um die wichtigen Funktionen vertieft zu zeigen.

> **Grundlagen**

Installation, Einbinden ArchivistaBox im Netz

> **ArchivistaBox-Ebene**

Einrichten Backup, Einrichten HTTPS, Einrichten Fernzugriff, etc.

> **Web-Client und -Admin**

Einrichten Benutzer, Scan-Definitionen, Barcode-Erkennung, etc.



ANTRAGSFORMULAR FÜR VERTRIEBSPARTNER



Firmenname

Kontaktperson

Adresse

.....

.....

Wir können kontaktiert werden per

- <> Telefon
- <> E-Mail

Gewünschte Partnerschaft

- <> Interest Partner
- <> Referral Partner
- <> Solution Partner
- <> Integration Partner

Begründung /

Unser Know-how

im Bereich DMS

und Archivierung

.....

Ort und Datum

